

Chargé d'affaires h/f

Le métier, vos missions

Sous la responsabilité de la direction, il est la clé de la réussite de l'affaire. Sa mission générale est de planifier, diriger, organiser et contrôler, il intervient à tous les stades. Cet excellent commercial est l'interlocuteur privilégié du client ; il cumule les responsabilités techniques, financières et humaines. Il suit à l'aide d'indicateurs de performances : la production, l'approvisionnement en matériel, le suivi des sous traitants et ce dans le respect des contraintes de coût, de délais et de qualités exigés par le client. Il est force de proposition dans l'adaptation de solutions aux besoins du client. Ses connaissances techniques lui permettent de procéder à l'élaboration des devis et du reste à faire.

L'environnement de travail

Il travaille au sein d'une société d'ingénierie, d'un chantier naval, d'une entreprise pluridisciplinaire. Le chargé d'affaires est en relation étroite avec les différents départements, il assure l'interface avec le chef de bord. Il est amené à se déplacer lors de rendez-vous clients et fournisseurs en France et à l'international.

Savoir-être et savoir-faire

- Vous êtes poly-compétent (tuyauterie, électricité, emménagement...)
- Vous avez un réel sens de la négociation commerciale et du service client
- Vous êtes organisé, rigoureux, pro-actif
- Vous maîtrisez les outils de planification et de coordination (GPAO)
- Vous maîtrisez l'anglais courant ainsi que l'anglais opérationnel



Les formations

| | |
|-----------|--|
| BAC +2 | ▶ <i>BTS/DUT/Licence pro dans les domaines de la chaudronnerie, tuyauterie, mécanique, électricité, peinture, menuiserie</i> |
| BAC +3 | ▶ <i>Licence pro Métiers industriels de la construction navale</i> |
| BAC +4/+5 | ▶ <i>Toute formation d'ingénieur technique</i> |

